



DATA: 16/05/2023

ESTÁGIOS REMUNERADOS – ESTAGIÁRIO DE AQUISIÇÃO DE CLIENTES – PALESTRANTE GREGO (M/F) - UNIPLACES - LISBOA

REF^a DO ANÚNCIO: GIP/013 – MAIO 2023

DATA LIMITE PARA CANDIDATURA: SEM DATA LIMITE

ESTAGIÁRIO DE AQUISIÇÃO DE CLIENTES – PALESTRANTE GREGO (M/F)

Descrição de funções

A Uniplaces está à procura de falantes nativos / fluentes de grego e inglês fluente que levarão a empresa para o próximo nível. Esta é uma função de desenvolvimento de vendas internas que é encarregada de construir o pipeline de vendas e divulgar a Uniplaces. Estamos à procura de alguém que tenha fome de vender, que queira aprender os meandros de como uma venda deve ser feita, do início ao fim.

Sobre a Uniplaces

A Uniplaces está construindo uma marca global e confiável para os estudantes. Acreditamos na capacitação da mobilidade estudantil e começamos facilitando o processo de encontrar acomodação. Estamos resolvendo dores da vida real e somos apoiados por investidores de alto nível, como Atómico, Octopus Investments, Shilling Capital Partners e Caixa Capital para nos ajudar a alcançar isso melhor e mais rápido.

Somos uma empresa de mentalidade internacional, com uma equipe extremamente talentosa e ambições globais. Nossas decisões são guiadas por nossos valores fundamentais de Paixão, Impacto, Confiança e Espírito de Equipe - com os quais visamos ter uma empresa onde todos se sintam responsáveis e capacitados para alcançar todo o seu potencial.

Fácil quanto comprar uma passagem aérea.



Sobre a Equipe de Operações

Todos os dias, mais de 5000 noites são reservadas por estudantes de 175 nacionalidades em 33 cidades diferentes em uniplaces.com. Nossa equipe de Operações, que abrange 14 nacionalidades e trabalha em 6 idiomas diferentes, garante que cada interação com os clientes seja focada em melhorar a experiência do estudante e do proprietário, para que a pesquisa de quartos se torne tão fácil quanto comprar uma passagem aérea.

O que você pode esperar dessa experiência?

Você estará conversando com proprietários, proprietários de imóveis, gerentes de residências estudantis e gerentes de propriedades, para saber se eles estão interessados em trabalhar para a Uniplaces.

A natureza do trabalho tem a ver com fazer chamadas e enviar e-mails para maximizar ao máximo suas interações com potenciais clientes para a Uniplaces. Você é o início da jornada do provedor de acomodação com a Uniplaces. Você será responsável por entender se fará ou não sentido para ambas as partes trabalharem juntas, fazendo as perguntas certas e obtendo todas as respostas necessárias dos provedores de acomodação.

Qual será a sua missão?

- Engajar e adquirir novos proprietários apresentando nossa proposta de valor por meio de chamadas frias de saída;
- Acompanhar e priorizar uma lista de leads previamente gerada pelo nosso departamento de Marketing;
- Acompanhar os proprietários (por telefone ou e-mail) desde a primeira chamada até que suas ofertas sejam publicadas em nossa plataforma;
- Contato com outras equipes para garantir que os anúncios e informações de propriedade sejam de alta qualidade.



Requisitos do trabalho

Qual é o perfil que procuramos?

- Fluente em grego e inglês (outros idiomas são uma vantagem);
- Cursado na universidade ou recém-formado;
- Mentalidade internacional e capaz de lidar com o trabalho ao lado de pessoas talentosas de 16 nacionalidades diferentes;
- Uma mistura de uma pessoa descontraída-comunicativa-proativa-dinâmica-funky-positiva que não tem medo de entrar neste ambiente incrível!
- Também esperamos que você seja flexível e tenha vontade de aprender, já que é a melhor receita para prosperar em um ambiente de startup.

O que mais você precisa saber?

- Este cargo exige trabalho remoto a partir de Portugal ou mudança para Portugal como requisito obrigatório;
- Contrato de estágio com **duração de 6 meses**;
- Será disponibilizada bolsa de estágio + auxílio-refeição;
- Uma experiência incrível dentro de um ambiente internacional;
- De segunda a sexta-feira acesso a um agradável escritório de co-working em Lisboa (Saldanha)!
- Disponibilidade necessária de 40 horas semanais

Parece o trabalho para você?

Por favor, inscreva-se abaixo e deixe-nos saber por que você acredita que você é o ajuste perfeito para a função.

Nota: por favor envie o seu CV em Inglês

CANDIDATURAS: <https://uniplacescareers.recruitee.com/o/customer-acquisition-intern-italian-speaker>